



www.ibsglobalpartners.com



IBS Global Partners es el resultado de la integración de **tres firmas líderes en consultoría y servicios de comercio internacional**.

Mediante esta alianza, **IBS Global Partners** se convierte en la mayor empresa en España de servicios de apoyo a la internacionalización de empresas de todo tipo y tamaño:

- Con una **red exterior** de oficinas propias en más de **30 mercados**.
- Con sedes en **Madrid, Zaragoza y San Sebastián**.



¿Por qué elegir IBS Global Partners?

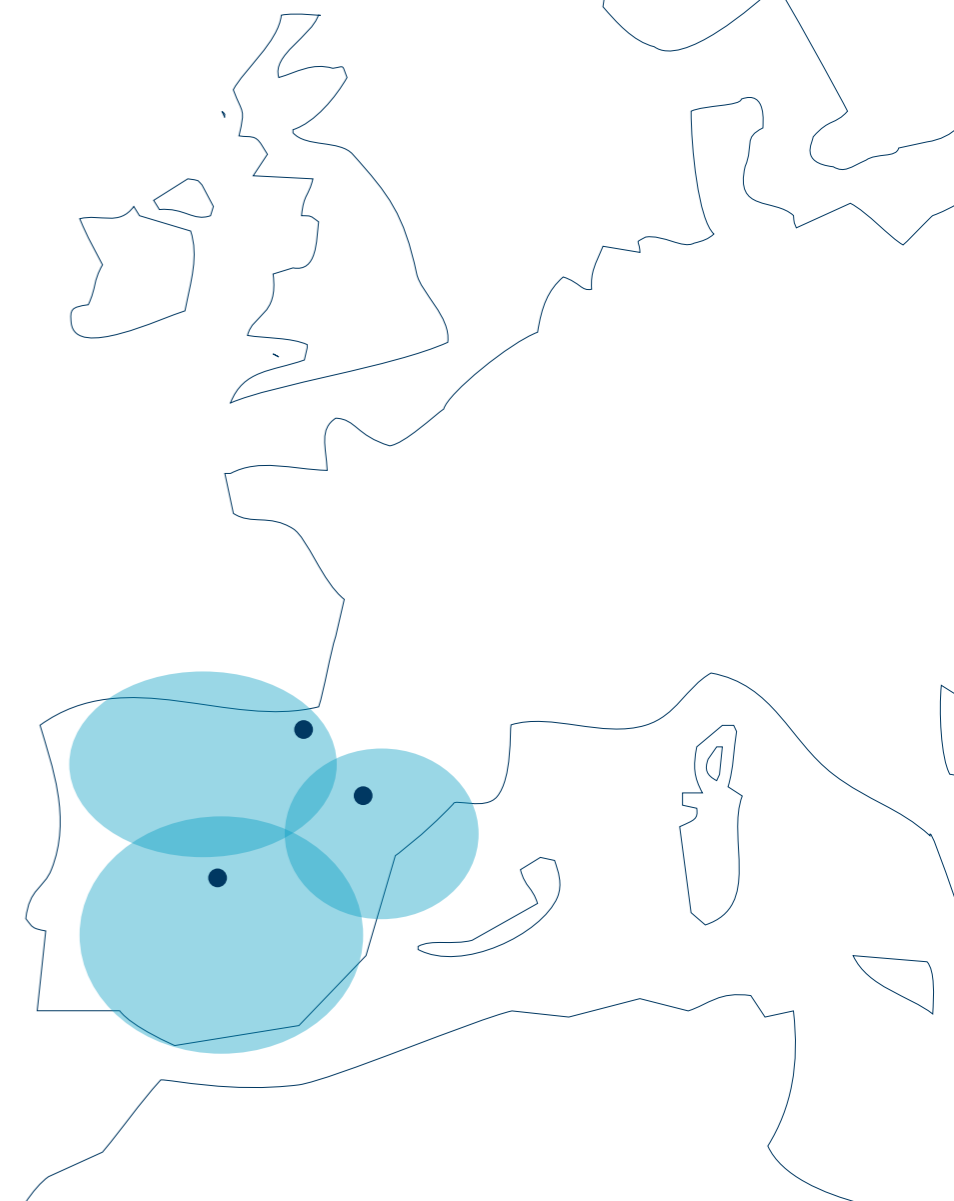
En los últimos tiempos vivimos un auténtico boom de empresas de servicios de internacionalización, que evidentemente responde a la necesidad de las empresas españolas de internacionalizar más sus negocios.

Como en cualquier boom, aparecen empresas muy válidas, pero también muchas de dudosa capacidad real.

En este contexto, **IBS Global Partners** se ofrece como una marca de garantía que ofrece confianza:

Por experiencia: Todos nuestros directores de oficina cuentan con al menos **10 años de experiencia en el sector**. Además, contamos con una larga lista de proyectos entregados a clientes satisfechos.

Por recursos: contamos con un potente equipo humano compuesto por **más de un centenar de especialistas en áreas como estrategia, consorcios, mercados, marketing, ferias, e-commerce...**, y por supuesto nuestros expertos de mercado en destino. Prestamos servicio en toda España gracias a nuestras sedes en Madrid, Zaragoza y San Sebastián, que cubren zona centro y sur, zona noreste y zona noroeste respectivamente.



Nuestros servicios

Gracias a la suma de fuerzas de empresas líderes, en **IBS Global Partners** cubrimos todo el ciclo y todos los aspectos de los negocios internacionales:

1. Consultoría:

Planes de internacionalización, estudios de mercado, selección de personal de perfil internacional, coaching de consorcios de exportación, inteligencia comercial..., todo ello desde un approach pragmático y enfocado a resultados. Para ello contamos con un equipo de consultores especialistas en todas estas disciplinas, así como acuerdos con terceras empresas para otros servicios específicos (fiscal, legal, administrativo...).

2. Comercialización:

Nuestro objetivo es que hagas negocios tangibles. Por ello, ponemos especial énfasis en esta fase, proporcionando servicios de acción-reacción, tales como:

- Agendas Comerciales de calidad.
- Búsqueda y selección de agentes comerciales, distribuidores o socios comerciales.
- Creación de BBDD de potenciales clientes y acciones de marketing directo.
- Misiones de Negocios, directas e inversas.
- Para ello contamos con la que es posiblemente la red privada exterior más importante de España, con presencia propia en más de 20 países.
- Observatorios sectoriales.
- Oficina de representación en destino.
- Implantación comercial y productiva en destino.
- Central de compras.
- Proyectos de inversión.
- Apoyo a la promoción turística de una ciudad, provincia y CCAA.
- En Qatar y Rep. Checa: apoyo en las licitaciones internacionales para proyectos de infraestructuras.



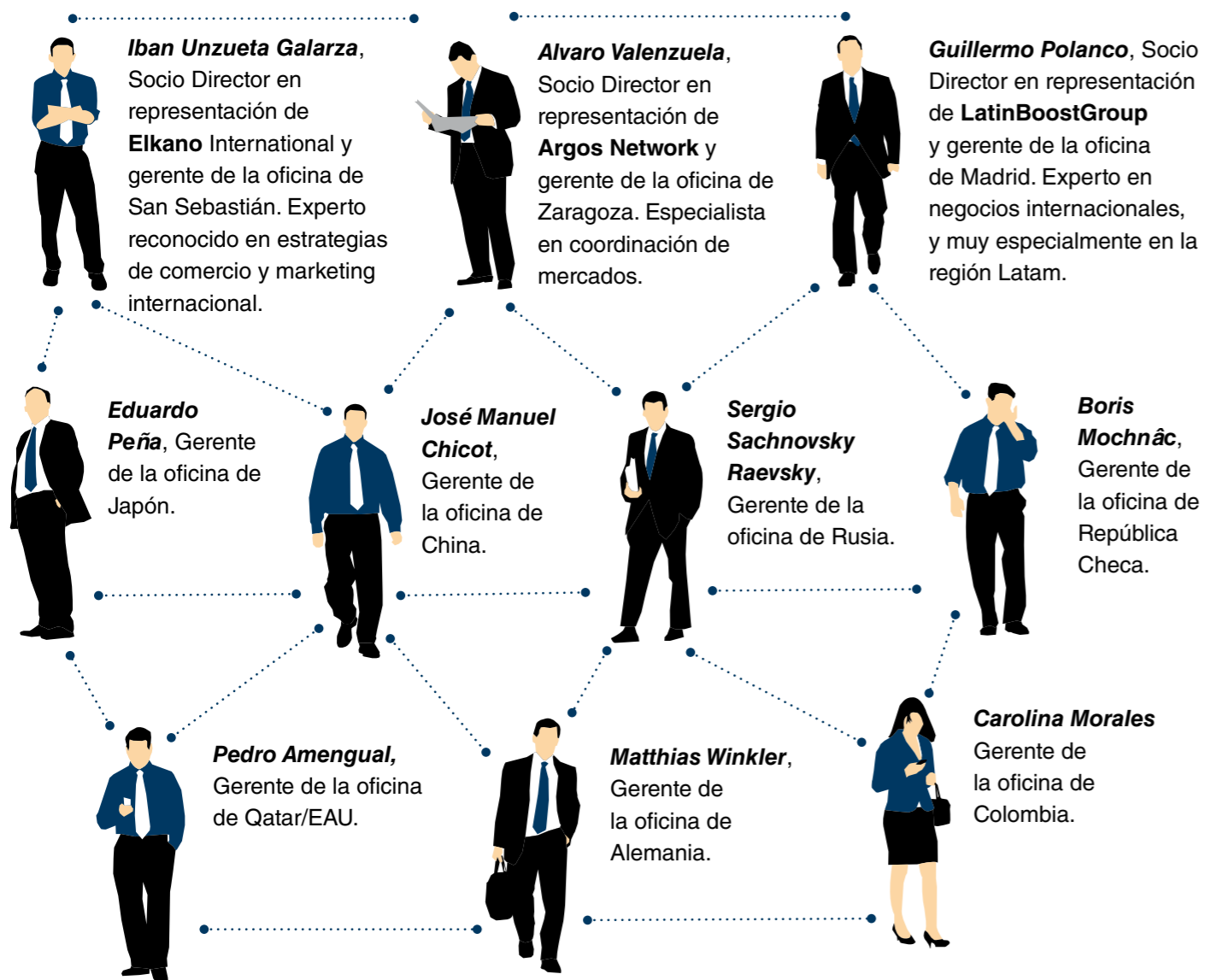
3. Marketing Internacional

Queremos seguir acompañándote en el viaje y ayudarte a establecer una presencia sólida en los mercados exteriores más relevantes para tu negocio. Para ello, prestamos servicios integrales de marketing internacional, tales como:

- Gestión integral de presencia en ferias internacionales.
- Marketing 2.0 global (posicionamiento en buscadores, e-commerce, SEM, redes sociales...).
- Adaptación de materiales de venta a mercados exteriores: catálogos, página web, etc.
- Planes de medios especializados.
- Presentaciones de producto, roadshows y eventos en general.

Para ello, en IBS Global Partners contamos con un equipo humano propio de más de 20 profesionales dedicados a actividades de marketing y comunicación, además de un acuerdo con la mayor red de agencias de marketing del mundo, con más de **80 partners** y presencia en **50 países**.

Staff: mostramos a continuación una selección



...y 90 profesionales más

Algunas referencias por sectores:

En IBS Global Partners tenemos una solución a medida tanto para Pymes y startups, como para grandes corporaciones, instituciones públicas y semipúblicas y asociaciones sectoriales.

- **Industrial:** Grúas Jaso, Lacor (menaje), Jaz Zubiaurre (cepillos metálicos), Ebroacero (fundición), ARISA (máquina herramienta), Comercial Morte, Bueno Hermanos (3 Claveles),
- **Automoción:** Enganches Aragón, Grupo Carreras, Valver, Esnasa, Tubacex, Noksel.
- **Energético:** Guascor (Dresser Rand), Kliux, Tudela Solar.
- **Arquitectura y Construcción:** Ulma, Prodema, Ezarri, Grupo Hersanz, Fiora, García Hermanos, Barpimo, Cocinas Esmeralda, Sacyr, Ortiz.
- **Agroalimentario:** Conservas el Cidacos, Alcorioja, Summerfruit, Pamplonica, Mineraqua, Vinagreras de Haro, Trujal 5 Valles.
- **Vino:** DO Rioja, DO Navarra, DO Cigales, DO Rueda, Consorcio de Txakolí, Bodegas Ibero.
- **Institucional:** Cámaras de Comercio, Asociaciones empresariales, y organismos de promoción exterior tales como Adegí, Spri, Ader, Arex, Extenda, ICEX...
- **Pharma y Bio:** Progenika, Laboratorios El Naturalista, Nua Biological, Basque BioCluster.
- **Turismo:** Turismo de Asturias, Zaragoza Turismo y Congresos, Costa Verde Cruceros.
- **TICs:** Esle, Ibermática.
- **Asociaciones y Clusters:** BasqueBiocluster, Didnova, AGACA, Cluster Aragonés de Calzado.



IBS Global Partners at a glance:

- 100 profesionales especialistas repartidos entre España y 20 países más.
- 30 mercados cubiertos, con oficinas propias.
- Mínimo de 10 años de experiencia en el sector de todas nuestras oficinas.
- Cientos de proyectos realizados para grandes corporaciones, pymes, instituciones y AAPP.
- Oficinas en Madrid, Zaragoza y San Sebastián.

Contacte con nosotros si quiere iniciar, potenciar u optimizar sus negocios internacionales.

CENTRAL Y CONSULTAS:

902 121 360

info@ibsglobalpartners.com

OFICINAS:

MADRID

ZARAGOZA

SAN SEBASTIÁN

www.ibsglobalpartners.com